## きゅうりのキューちゃん

古くて新しい日本を代表する漬物

奈良漬け、しば漬け、べったら漬け、千枚漬け、福神漬け……日本は、漬物大国でもある。その漬物業界のロングセラーと言えば、東海漬物の「きゅうりのキューちゃん」。商品、パッケージ、ネーミング、そのすべてが革新的だった。



商品開発 の背景

海漬物)。

舞台裏

キューちゃんの革新的なポイントは3つ。

〈小袋入り〉

まず第1に、衛生的で手軽に扱える小袋入りで発売されたこと。実は60年代初頭まで、漬物は店頭の樽から小分けして販売されるのが普通だった。お客は小売店で必要な量だけを買い求め、ビニール袋に入れてもらっていた。

キューちゃんが生まれたのは 1962 (昭和 37)年。製造元は

1941(昭和16)年、名古屋に創業した東海漬物製造(現・東

60 年代初頭は、従来の小売店に代わり、スーパーマーケットが次々と登場してきた時期にあたる。この頃、食品包装の形も大きく代わり始めた。プラスチック系の原材料を使った小袋包装が開発され、多くの食品がパッケージの形で売られるようになった。東海漬物製造は1960(昭和35)年から袋詰め漬物に進出。これは業界のなかでもかなり早い部類。キューちゃんを袋詰めで発売した62年当時、小袋入り漬物の他社製品はほとんどなかったという。

〈醤油漬け〉

第2のポイントは、きゅうりを醤油漬けにしたこと。それまで、 きゅうりの漬物と言えばぬか漬けが代表的で、醤油漬けにす るのは主に大根、カブなど。きゅうりと醤油を組み合わせると いう発想自体が斬新だった。

〈ネーミング〉

第3のポイントは、そのネーミング。当時の商慣習に倣えば「きゅうりの醤油漬け」といったシンプルな名称にするところだが、なんと「きゅうりのキューちゃん」という愛称そのもののような商品名が付けられた。漬物に限らず、食品にこんな大胆な名称が付けられること自体が大変珍しかった。

〈革新性〉

きゅうりのキューちゃんは発売当初から好調な売れ行きを示した。消費者からすれば、小袋に入っているキューちゃんは 手軽に手に取ることができるし、衛生面でも安心できる。 きゅうりの醤油漬けは未経験の味だったが、パリパリとしたきゅうりの食感は今までになく新鮮で、さっぱりとした味わいは 広く日本人全般に受け入れられるものだった。キューちゃん の革新性は、多くの消費者から好意的に受け止められた。

〈リニューアル〉

製品の革新性が市場を開拓し、すべてがうまく回り始めると、メーカーはその成功に安心してしまい、製品のリニューアルを怠りがちだ。その結果消費者がそっぽを向き、ロングセラーになりそこねた商品は世の中に沢山ある。

しかしキューちゃんはそうではなかった。それどころか、数あるロングセラーのなかでも一、二を争うくらい頻繁にリニューアルを繰り返している。もちろんそれは、時代と共に変わる消費者の嗜好に応えるため。

〈塩分濃度〉

基本的な製造工程に変化はない。風味のもととなる本醸造醤油やきゅうりの品種は変わっているが、肝心の風味自体はほとんど変わっていない。反対に大きく変化したのは塩分濃度だ。発売当時10%以上あった塩分は、過去7度に渡って徐々に減らされ、2001(平成13)年に登場した製品ではわずか4%となっている。

その要因としては、日本人の食の洋風化と健康意識の向上が挙げられるだろう。低塩化は食品全般に見られる大きな特徴だが、塩分が味わいの大きな部分を占める漬物で、ここまで低塩化を進めたことは注目に値する。しかも、塩分が少なくなってもキューちゃんの風味はまったく変わっていない。

変えてはいけない部分はしっかり守り、変えるべきところは躊躇せず大胆に変える。商品のメインテナンスはロングセラー商品の大切な要件だが、キューちゃんはそれが上手くいっている典型例といえる。